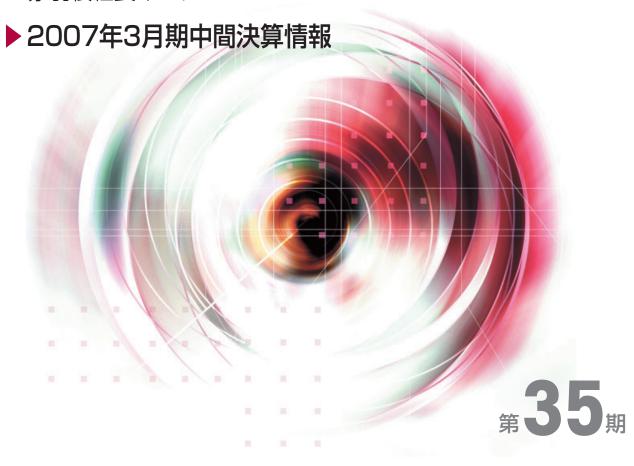


証券コード:9682

中間期株主通信

2006年4月1日~2006年9月30日

▶ 2006年度中間期の業績と今後の戦略 赤羽根社長インタビュー



■■■ 財務ハイライト (単体)

■ 売上高

32,116

31,917

第31期 第32期 第33期 第34期 第35期

(単位:百万円)

(見込み)

36,

■ 通期 ■ 中間期

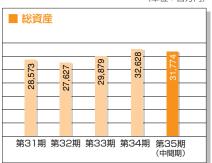


(単位:円)

■ 1株当たり中間(当期)純	利益						
■ 通	朝 一中間期						
(見込み)							
1.93	.63						
149.59	191						
	.37						
71.02	95						
第31期 第32期 第33期 第34	第31期 第32期 第33期 第34期 第35期						

			第31期(中間期)	第32期(中間期)	第33期(中間期)	第34期(中間期)	第35期(中間期)
売	上	高	14,901百万円	15,203百万円	15,276百万円	16,718百万円	17,694百万円
経	常利	益	1,557百万円	1,309百万円	1,870百万円	1,830百万円	1,962百万円
1株	当たり中間網	4利益	71円02銭	59円27銭	79円90銭	89円84銭	95円37銭

(単位:百万円)



(単位:百万円)



(単位:円)



			第31期	第32期	第33期	第34期	第35期(中間期)
総	資	産	28,573百万円	27,627百万円	29,879百万円	32,628百万円	31,774百万円
純	資	産	21,321百万円	22,358百万円	24,213百万円	26,260百万円	26,693百万円
1株計	当たり純	資産	1,711円48銭	1,823円30銭	1,974円30銭	2,149円72銭	2,183円49銭



株主のみなさまへ

当中間期におけるわが国の景気は、企業収益の改善に伴う設備投資の増加や雇用状況の改善に加え、個人消費も持ち直しつつあり、緩やかな回復を続けています。

当社グループが属する情報サービス産業においては、国内景気の回復を受け金融業を中心に幅広い業種において需要が増加しています。経済産業省が公表している「特定サービス産業動態統計調査」によると、情報サービス業の売上高の対前年同月比は、2006年1月から8月まで、8カ月連続で増加しています。しかし、顧客企業の情報化投資に対する投資効果への期待度は依然として高く、情報サービス業各社は利益確保のための生産性の向上やプロジェクト管理の強化等について、さらなる努力が必要となっており、市場環境への対応力が求められています。

このような状況下にあって当社は、3カ年の中期総合計画「WINNING PLAN Second Stage "Reaching Higher!"」の初年度として、「規模拡大」、「付加価値向上」および「社会的評価の向上」に向けた取り組みを開始し、業界内でのポジショニングアップを図っています。当中間期は、売上、利益とも期初の計画を上回る結果となり、本計画の達成に向け順調なスタートを切ることができました。

株主のみなさまにおかれましては、より一層のご理解と ご支援のほど、よろしくお願い申し上げます。



_{代表取締役社長} 赤羽根 靖隆





2006年度中間期の 業績と今後の戦略

新たな中期計画のスタートとして当中間期の業績をどのように評価していますか

ご承知のとおり、企業収益の改善を足掛かりとした景気回復が持続しており、顧客企業のIT投資意欲が旺盛となっています。金融業を中心として幅広い業種で需要は拡大しており、かえって供給側のリソースが不足気味になりつつあります。このような事業環境のもと、独立系総合情報サービス企業として業界内でのポジショニングアップを図るため、新たな3カ年中期総合計画「WINNING PLAN Second Stage "Reaching Higher!"」を今年度よりスタートしました。

前3カ年中期総合計画「DTS WINNING PLAN '05」では、変化する市場への対応力を強化することを主眼とした「質的な改革」を社員一丸となって遂行し、成果をあげることができました。「WINNING PLAN Second Stage "Reaching Higher!" | では、この成果を受けて、引き

続き質的な向上を図りつつ量的な拡大を目指し、3年後に連結売上高600億円、連結営業利益60億円を達成したいと考えています。当中間期は、売上、利益ともに計画を上回る業績をあげることができましたので、そのスタートとして満足する結果を得ることができました。

売上高が大きく増加しましたが、その要因を教 えてください

連結売上高は前年同期と比べて19%増加しました。 DTS単体では5.8%の増加ですが、昨年11月に設立した株式会社FAITECへの業務切り出し分を加味すると16.7%の増加となりますので、実質的には連結ベース、単体ベースともに好調であったといっていいと思います。売上高を大きく伸ばすことができた理由は2つあります。ひとつは、市場全体のボリュームが大きくなっていること、いまひと

つは、プロジェクトマネージャーの増強や、外注比率を高めたことにより、社員1人当たり売上高を増加させたことです。前者は外部環境の改善であり同業他社さんも恩恵を受けている部分ですが、後者は自社の努力により、平均市場成長率を超えて増加させることができた部分です。市場全体の平均成長率は4~5%といわれていますから、10%以上の増収を確保できたことは、自社の努力がしっかりと実ったと評価しています。

売上総利益率の改善要因を教えてください

単体ベースでの売上総利益率は0.9ポイント改善し、19.3%となりました。前年同期は一部の案件の採算が悪化したことにより、利益率の押し下げ要因となっていましたが、当中間期はそういった案件がありませんでした。さらに、受注環境が大変良い状況ですので、市場はリソース不足になっています。昨年度は、この影響で外注単価が上昇し、これも当社にとって利益の圧迫要因となりましたが、今年度は売上への転嫁が進んでいますので、売上単価の上昇分で外注費や労務費の単価上昇分を十分に補うことができました。この傾向はしばらくの間続くものと思っています。

一方、営業利益以下の利益の伸び率は売上高および売上総利益よりも低い水準となっていますが、その要因を教えてください

確かに、営業利益以下の利益の前年同期比は、売上高や売上総利益のそれと比べて低くなっています。「WINNING PLAN Second Stage "Reaching Higher!"」に基づき、販売費及び一般管理費として資本・業務提携、新規事業の開発、オフショア開発の推進および教育研修の強化などの戦略的な費用を増加させました。しかし、当初計画に対して10%以上の利益額を確保しています。このような戦略的な費用は一時的には利益の圧迫要因になりますが、業界内でのポジショニングアップを図り、中長期的な企業価値の最大化を図るためには必須の費用であると認識しています。もちろん短期的な利益確保も大切ですが、今後もある一定以上の利益確保ができる環境であれば、それを確保した上で先を見越した投資をしていきたいと考えています。

	金額(百万円)	売上比率	計画比 (%)	前年同期比(%)
売 上 高	17,694	_	104.5	105.8
売上総利益	3,423	19.3	107.7	111.3
営 業 利 益	1,876	10.6	116.2	106.0
経 常 利 益	1,962	11.1	117.3	107.2
中間純利益	1,162	6.6	118.2	106.3



「WINNING PLAN Second Stage "Reaching Higher!"」では、大きく分けて ①規模拡大、②付加価値向上および③社会的 評価の向上の3つの基本戦略を掲げています が、今年度、特に注力する施策は何ですか

まず、規模拡大についてですが、先ほども申し上げたとおり、市場環境が好調に推移しており、お客さまからの要請に十分に対応できないときもあります。これは、同業他社さんも同じ状況だと思います。したがって、規模拡大を図る上で現在最も重要なことは、いかにしてリソースを確保できるかということになります。基本的な考えとしては、当社の社員を大幅に増やすのではなく、協力会社の比率を上げていくことで対応します。当中間期は、外注比率(外注費/(労務費+外注費))が48%となり、前年同期と比べて3ポイント上昇しました。さらに、国内の協力会社のみならず海外のソフト会社への発注、いわゆるオフショア開発も増やしていきます。すでに中国への発注を行っており、本年11月に大連に駐在員事務所を開設しました。3年後には、オフショアの比率も5%に引き上げたいと思っています。また、リソース確保のもうひとつの施策としては、

当社と同じ事業領域の会社と積極的に資本・業務提携を行っていこうと考えています。

次に、付加価値向上については、プライムやSI案件の比率拡大を図ります。このためには、プロジェクトマネージャーやITコンサルタントの育成強化が重要であり、上流工程を任せられる人材を増加させるため、教育研修もさらに強化していきます。加えて、市場環境が好調な中でやるべきことのひとつとして、受注単価の改善があります。先ほ



ども言いましたが、当中間期でも受注単価の改善は進んでいますが、引き続きお客さまの理解を得ていく努力をしていかなければならないと思います。また、規模拡大の施策としてあげたオフショア開発の推進はコスト削減にもつながりますので、付加価値の確保という意味でもこれを推進していかなくてはなりません。最後に、社会的評価の向上については、今年度、特に注力するのは、いわゆるJーSOX法への対応です。もちろん、環境対策やコンプライアンス体制の強化といったCSRの推進も不断の努力として取り組んでいきます。

最後に、株主のみなさまへメッセージをお願 いします

現在、情報サービス産業は大きな変革期にあると認識しています。業界内での統合再編等の動きや中国、インド等のIT企業の台頭によるグローバル化の波が大きな影響を与えると思っています。私は、逆にこれらの動きを当社にとって好機と捉えています。最初に申し上げたとおり、「WINNING PLAN Second Stage "Reaching Higher!"」では、3年後の連結売上高600億円、連結営業利益60億円の達成を目標としています。この数字は、独立系総合情報サービス企業として存在感を高めていくために、この3年間のうちに最低限達成しなければならない目標であり、これを達成すればそれで十分とは思っていま

せん。できるならば、なるべく早い時期に1,000億円を超 えたいと思っています。

今年度は、当面の目標である連結売上高600億円の早期達成を目指し、さまざまな戦略を遂行しているため、投資的な費用を増加させています。したがって、短期的にはそれらの費用が利益圧迫要因となっていますが、中期的な企業価値の最大化を図り、業界内でのポジショニングアップを図るためには必須の費用であると確信しています。常に先を見据え、さまざまな準備を行い、株主のみなさまのご期待に沿えるよう、全社一丸となってまい進していきます。今後ともご理解とご支援をいただきますよう、よろしくお願い申し上げます。

TOPICS

①オフショア開発の本格展開を開始

中国向けオフショアアウトソーシング業務の推進、中国IT市場に関する情報収集などを目的として、11月1日付けで中華人民共和国遼寧省大連市に駐在員事務所を開設しました。

システム開発の需要が着実に回復している半面で、国内リソースの不足やコスト削減、開発期間の短縮などの要請が高まっています。当社は、これらの直面する課題を解消するためには、中国でのオフショア開発をより積極的に進める必要があると判断し、中国での円滑な開発体制の構築に向け、現地拠点を設置しました。対日オフショアに積極的な大連市政府のバックアップが得られることや、同市が日本語教育に熱心であり日本語に堪能なビジネスパートナーが多いことなどを勘案し、設立地として大連市を選定しました。

大連駐在員事務所は、中国国内でビジネスパートナーの新規開拓や管理を主要業務とし、今後の中国IT市場に関する情報収集を行います。また、マーケティングや大連を中心として開発拠点の開拓も行い、よりコストメリットを追求していく方針です。

駐在員事務所の概要

- (1) 名 称:DTS大連駐在員事務所(中国表記:日本株式会社DTS大連代表処)
- (2) 所 在 地:中華人民共和国遼寧省大連市沙河口区西安路86号行政大厦
- (3) 事務所長: 高田 政和 (株式会社DTSアライアンスソリューション室)
- (4) 従業員数:2名 (順次増員を予定)
- (5) 設立年月日: 2006年11月1日

②「Walk in home」シリーズの最新版を発売

建築用3Dプレゼンテーションソフト「Walk in home」シリーズの最新版「Walk in home X」(ウォークインホーム・エックス) を、2006年6月14目より発売しました。

いわゆる耐震強度偽装問題が発覚した昨年から、構造計算は注目を集め、分譲マンションやホテルに限らず 戸建て住宅を販売する建築会社にも、施主からの構造計算に関する多くの質問や要望が寄せられていました。 このニーズに応えるため、これまでのCADでは、それぞれ別のソフトで行っていた意匠、設計、構造計算を 融合し、業界で初めて、意匠・設計ソフトに構造計算機能を搭載しました。豊富な機能を有し、使いやすさに 定評がある従来シリーズを、さらに使いやすくする機能拡張のほか、画像の精細度を向上させ、ディスプレー 上での表現力を強化。また、業界初となる、意匠・設計と構造計算を融合させた、効率的でレベルの高い住宅 設計を実現しました。

※「Walk in home」とは?

「Walk in home」は、本格建築用3Dアクティブプレゼンテーションソフトです。最大の特徴は、パソコンやCADの専門知識を必要とせず、容易にプランの立案や変更に対応できることです。手書き図面をスキャナーで読み込むだけで、立体的なマイホームがPCの画面に広がります。「Walk in home」は、その名が示すように玄関から居間、階段を通して2階まで、画面上を自由に歩き回ることができる、優れた機能を有したソフトです。

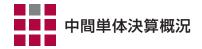
③新事業会社を設立

SaaS市場へ新規参入することを目的として2006年10月2日に株式会社アスタリクスを設立しました。中小企業をターゲットとして、オープンソースのソフトウェアをベースとしたグループウェア・基幹業務アプリケーションの開発を行い、当該アプリケーションソフトウェアをインターネット経由で提供します。Web2.0に分類される技術を用い、利用者のニーズに合わせたサービスを提供し、今後の成長が期待されるSaaS市場をリードする会社を目指していきます。

SaaS (Software as a Service)

ネットワークを通じて顧客にアプリケーションソフトの機能を必要に応じて提供する仕組み。利用者のニーズに合わせたカスタマイズや他のアプリケーションソフトウェアとの連携が可能であり、従来のASPの顧客離れの要因を克服したサービス。

商 号 株式会社 アスタリクス 本 社 東京都港区新橋六丁目19番13号 設 立 年 月 日 2006年10月2日 事 業 内 容 インターネット経由でソフトウェアの機能を従量課金でサービス提供するSaaS事業 資 本 金 100百万円 株 主 株式会社DTS (100%) 決 算 期 12月31日 (年1回) 営業開始予定日 2007年2月1日



売上高について <サービス別売上高>

< > C > < / > < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > C > < < > < < > C > < < > < < > < < > C > < < > < < > < < > C > < < > < < > < < > < < > < < > < >		
	金額(百万円)	前年同期比(%)
システムエンジニアリング サービー ス	11,434	8.5
オペレーションエンジニアリング サ – ビ ス	3,190	△12.1
ネットワークエンジニアリング サ ー ビ ス	2,667	12.3
小 計	17,291	4.5
プロダクトサービス	402	127.6
合 計	17,694	5.8

システムエンジニアリングサービスは、金融機関向けの売上高が好調であることに加え、通信業をはじめ製造業、公共分野向に増加しました。本人に一般を表した。大上高が大幅に増加しました。よのエンジニアリングサービスは、従来型の運用案件がメックサービスは、システムエンジニアリングサービスに分類される基盤構築力とである。 運用設計等の上流工程での業務が拡大してカーンジニアリングサービスは、システムで発売であるともに対しました。また、システムで対してアリングサービスは、ナワークのインフラ構築、携帯端末・ヤデがトワークのインフラ精築、携帯端末・ヤデがトナークスンジニアリ構築、携帯端末・ヤデがトナークロインフラ構築、携帯端末・ヤデックル大の大きにありました。受法があったため、売上高が大幅に増加しました。

利益について

売上総利益は34億23百万円(前年同期比11.3%増)。利益率は19.3%となり、前年同期と比べて0.9ポイント改善しました。前年同期は個別案件での採算低下や外注単価の上昇が利益圧迫要因となりましたが、当中間財は著して探算が悪化した案件は無人、外注単価についても緩やかな上昇基調にあるものの、受注単価とよりよりないでもまり、十分に吸収することができました。

営業利益は18億76百万円、前年同期比 6.0%増入経存和益は19億62百万円 財 年同期比7.2%増)となりました。また、中 間純利益は11億62百万円(前年同期比 6.3%増)となりました。営業利益以下の 益率はほぼ前年同期並みの水準となりました。これは、本年4月にスタートした3カ年 の中期総合計画 「WINNING PLAM Second Stage 「Reaching Higher!"」に 基づき、新規ビジネスの開発や資本・業務提 携を推進するための費用を増加させるととも に、オフショア開発の本格展開のため。費用 等を増加させたことにより、販売費及び一般 管理費が15億46百万円(前年同期に 18.4%増)となったことによるものです。

中間単体損益計算書(要旨)

(単位:百万円)

中间丰体頂皿可昇音	(女日)			(単位:百万円)
科目		第35期中間期 2006年4月1日から 2006年9月30日まで	第34期中間期 2005年4月1日から 2005年9月30日まで	第34期 2005年4月1日から 2006年3月31日まで
売 上	高	17,694	16,718	36,367
- - 売 上 原	価	14,271	13,641	29,391
売 上 総 利	益	3,423	3,077	6,975
 販売費及び一般管	理費	1,546	1,306	2,759
営 業 利	益	1,876	1,770	4,216
営業外収	益	90	61	88
営業外費	用	5	1	3
経常利	益	1,962	1,830	4,301
 特 別 利	益	0	_	1
特 別 損	失	1	_	2
税引前中間(当期)約	屯利益	1,961	1,830	4,300
法人税、住民税及び事	『 業税	570	506	1,711
法人税等調系	整 額	227	229	40
中間(当期)純	利 益	1,162	1,094	2,548
 前期繰越和	」 益	_	3,943	3,943
自己株式処分	差損	_	1	-
中間配当	額	_	_	242
中間(当期)未処分	利益	_	5,036	6,248

中間単体貸借対照表(要旨)

(単位:百万円)

		科	目		第35期中間期 (2006年9月30日現在)	第34期中間期 (2005年9月30日現在)	第34期 (2006年3月31日現在)
	流	動	資	産	13,764	11,937	14,265
資	固	定	資	産	18,009	17,499	18,363
産		有 形	固定	資 産	9,258	9,448	9,324
の		無形	固定	資 産	3,410	3,588	3,515
部		投資で	の他の	資産	5,340	4,461	5,523
	資	産	合	計	31,774	29,436	32,628
負	流	動	負	債	4,761	4,430	5,804
債の	固	定	負	債	319	358	563
部	負	債	合	計	5,081	4,789	6,367
	資		本	金	_	6,113	6,113
恣	資	本	剰余	金	_	6,190	6,194
資 *	利	益	剰余	金	_	13,049	14,261
本の	その)他有価	証券評価	差額金	_	630	903
の が	自	己	株	式	_	△ 1,336	△ 1,211
部	資	本	合	計	_	24,647	26,260
	負	債・	資本	合 計	_	29,436	32,628

							(羊位・ロ/川)/
		科	目			第34期中間期 (2005年9月30日現在)	
	株	主	資	本	26,068	_	_
	Ì		本	金	6,113	_	_
純	À	章 本	剰 余	金	6,190	_	_
資	7	 益	剰 余	金	14,857	_	_
産	E		3 株	式	△ 1,092	_	_
の	評個	・ 換	算差額	領等	624	_	_
部		-	也有価語 差 額		624	_	_
	純	資	産 合	計	26,693	_	_
	負債	5・純	資産部	計	31,774	_	_

中間株主資本等変動計算書 (2006年4月1日から2006年9月30日まで)

(単位:百万円)

				杉	主資	本				評価・換	算差額等	
		資本乗	創余金		利益乗	余金						
						D他利益剰多	金		111-7-70-11	その他	== /TF 1/0 /m/r	純資産合計
	資本金	資本 準備金	その他 資本 剰余金	利益 準備金	特定情報 通信機器 特別償却 準備金	別途積立金	繰越利益 剰余金	自己株式	株主資本合計	その他 有価証券 評価差額金	評価・換算 差額等合計	代史注口印
平成18年3月31日 残高	6,113	6,190	3	411	31	7,570	6,248	△1,211	25,357	903	903	26,260
中間会計期間中の変動額												
特定情報通信機器特別償却準備金の取崩 (注)					△ 12		12		_			_
別途積立金の積立(注)						700	△ 700		_			_
剰 余 金 の 配 当(注)							△ 487		△ 487			△ 487
役 員 賞 与(注)							△ 70		△ 70			△ 70
中 間 純 利 益							1,162		1,162			1,162
自己株式の取得								Δ 0	Δ 0			Δ 0
自己株式の処分			△ 3				△ 8	118	106			106
株主資本以外の項目の中間会計 期 間 中 の 変 動 額 (純 額)										△ 278	△ 278	△ 278
中間会計期間中の変動額合計			△ 3		△ 12	700	△ 91	118	711	△ 278	△ 278	432
平成18年9月30日 残高	6,113	6,190	_	411	18	8,270	6,157	△1,092	26,068	624	624	26,693

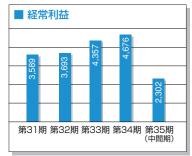
(注) 2006年6月の定時株主総会における利益処分項目です。

■■■ 中間連結決算概況

(単位:百万円)



(単位:百万円)



中間連結キャッシュ・フロー計算書(要旨)

(単位:百万円)

(単位:百万円)

(単位:円))						
■ 1株当たり当期純利益							
- 64	1						
7,119							
0.0							
41	1						
第31期 第32期 第33期 第34期 第35期 (中間期)							

中間連結損益計算書(要旨)

科	目	第35期中間期 2006年4月1日から 2006年9月30日まで	第34期中間期 2005年4月1日から 2005年9月30日まで	第34期 2005年4月1日から 2006年3月31日まで
売 上	高	23,332	19,610	42,952
売 上	原 価	19,106	16,110	35,009
売 上 総	利 益	4,226	3,499	7,943
販売費及び一	一般管理費	1,959	1,555	3,337
営業	利 益	2,266	1,944	4,605
営 業 外	収 益	64	47	74
営 業 外	費用	28	1	3
経常	利 益	2,302	1,990	4,676
特別	利 益	0	0	1
特別	損 失	1	_	2
税引前中間(当	当期) 純利益	2,302	1,991	4,675
法人税、住民税	紀及び事業税	822	640	1,918
法人税等	調整額	145	178	14
少数株	主 利 益	64	39	86
中間(当期)純利益	1,268	1,132	2,655

			(+14 - 1771 1)
科目	第35期中間期 2006年4月1日から 2006年9月30日まで	第34期中間期 2005年4月1日から 2005年9月30日まで	第34期 2005年4月1日から 2006年3月31日まで
営業活動によるキャッシュ・フロー	1,964	△ 72	3,062
投資活動によるキャッシュ・フロー	△ 206	△ 1,383	△ 1,991
財務活動によるキャッシュ・フロー	△ 429	△ 840	△ 893
現金及び現金同等物の増加高(△減少高)	1,327	△ 2,295	177
現金及び現金同等物の期首残高	7,102	6,925	6,925
現金及び現金同等物の中間(期末)残高	8,430	4,629	7,102

中間連結貸借対照表(要旨)

(単位:百万円)

科目		第35期中間期 (2006年9月30日現在)		第34期 (2006年3月31日現在)
流 動 資	産	17,513	14,070	17,109
資 固 定 資	産	17,375	17,008	17,672
育形固定:	資 産	9,296	9,463	9,355
無形固定1	資 産	3,666	3,611	3,523
の投資その他の	資産	4,412	3,934	4,793
部 繰延資	産	3	_	3
資 産 合	計	34,891	31,078	34,785
魚 流動負	債	6,621	5,277	7,002
賃 固 定 負	債	575	473	661
部 負 債 合	計	7,197	5,750	7,663
少数株主持分				
少数株主持	寺 分	_	465	573
資 本	金	_	6,113	6,113
資資本剰余	金	_	6,190	6,194
本 利 益 剰 余	金	_	13,268	14,550
その他有価証券評価	差額金	_	626	901
の自己株	式	_	△ 1,336	△ 1,211
部 資 本 合	計		24,863	26,547
負債・資本は	合計		31,078	34,785

			科	E	1		第35期中間期 (2006年9月30日現在)	第34期中間期 (2005年9月30日現在)	
		株	Ì	È :	資	本	26,452	_	_
		Ì	資	本		金	6,113	_	_
i	純	Ì	資 :	本 剰	余	金	6,190	_	_
ı,	資	ž	利:	益剰	余	金	15,241	_	_
		-	É	己	株	式	△ 1,092	_	_
I	産	評值	<u> </u>	換算	差額	等	623	_	_
	の)他 有 価 差			623	_	_
i	部	少	数	株主	持	分	618	_	_
		純	資	産	合	計	27,694	_	_
		負債	責・	純資	産合	計	34,891		

中間連結株主資本等変動計算書 (2006年4月1日から2006年9月30日まで)

(単位:百万円)

			株 主 資 本			評価・換算	章差額等		
	資本金	資本剰余金	利益剰余金	自己株式	株主資本合計	その他有価証券 評価差額金	評価・換算 差額等合計	少数株主持分	純資産合計
平成18年3月31日 残高	6,113	6,194	14,550	△1,211	25,646	901	901	573	27,121
中間連結会計期間中の変動額									
剰 余 金 の 配 当(注)			△ 487		△ 487				△ 487
役員賞 与(注)			△ 81		△ 81				△ 81
中 間 純 利 益			1,268		1,268				1,268
自己株式の取得				Δ 0	Δ 0				Δ 0
自己株式の処分		△ 3	△ 8	118	106				106
株主資本以外の項目の中間連結 会計期間中の変動額(純額)						△ 278	△ 278	45	△ 233
中間連結会計期間中の変動額合計			690	118	805	△ 278	△ 278	45	572
平成18年9月30日 残高	6,113	6,190	15,241	△1,092	26,452	623	623	618	27,694

(注) 2006年6月の定時株主総会における利益処分項目です。



■発行可能株式総数 ………50.000.000株 ■発行済株式の総数 ……………12.611.133株 ■株主数 ……………………10.705名

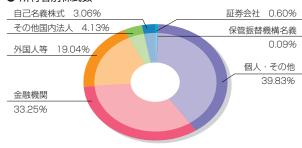
■大株主

		氏名ま	所有株式数 (株)	割合 (%)					
日本トラス	テイ・	サービ	ス信託	銀行株式	会社(信託	(口)	1,717,500	13.61
笹	į	₹		敏			男	1,249,500	9.90
日本マスク	タートラ	ラスト化	言託銀	行株式記	会社(信託	口)	745,200	5.90
D T	S	社	員	持	株	Ę	会	305,884	2.42
ゴールド	マン・	サック	'ス・-	インタ-	ーナシ	′ヨブ	۲ル	304,766	2.41
日本情報	设通信	コン!	ナルラ	ニィン	グ株ま	式会	≩社	241,040	1.91
資産管理サ	ービス・	信託銀	行株式:	会社(証	券投資	信託	(口)	216,200	1.71
株 式	会	社	み	ずは	₹ £	退	行	205,280	1.62
小	Ш	莳		智			富	200,832	1.59
クレデイエ シリウス フ	ツトバン ァンド シ	/ク エフ ブャパン	(エイ) オパチ:	レクセン ュニテイン	ブルジ ズ サブ	ョワ	ーズ ンド	200,000	1.58

(注) 当社は、自己株式385.920株を保有しておりますが、上記の大株主から除いて おります。

■株式分布状況

● 所有者別株式数





商 ■設立年月日

■資 本 金

■従業員数

株式会社DTS DTS CORPORATION 1972年8月25日 6.113百万円 2.472名

■本 〒105-0004 東京都港区新橋6-19-13 [本社本館] TEL 03-3437-5488 (代表)

■関係会社

①連結子会社 株式会社九州DTS

http://www.adts.co.ip/ データリンクス株式会社 http://www.datalinks.co.jp/ 株式会社FAITEC http://www.faitec.co.ip/

株式会社アールディー http://www.rdosaka.co.jp/

株式会社SOLIDWARE

http://www.dts-solidware.co.jp/

②持分法適用会社 株式会社ユニバーサルコンツェルン http://www.concern.co.jp/ 株式会社サイタスマネジメント http://www.situs.co.ip/

■事業所

●本社新館	₸ 105-0004	東京都港区新橋6-12-4
●本社別館	₸ 105-0004	東京都港区新橋5-23-4
●新橋センタ	〒105-0004	東京都港区新橋5-32-8
●中京支社	〒460-0008	名古屋市中区栄2-9-26
●関西支社	〒532-0011	大阪市淀川区西中島6-1-1
●九州支社	〒812-0037	福岡市博多区御供所町3-21

一 名	殳		員									
代表	₹取締	役社	ł.Ę	赤	羽根	靖	隆					
常	務取	締	役	熊	坂	膀	美	J		田	哲	Ξ
取	締		役	船	見	恭	雄	1	伊	藤	真	_
				西	井	正	昭	1	伊	東	辰	巳
				I	藤	克	彦	7	荻	原	忠	幸
常	勤監	査	役	堂	本	孝	憲					
監	査		役	中	西	征	: ±	Į	島	﨑	恭	_
				田	中	襄	-	Ī	□	田	秀	明
執	行	役	員	鈴	木	吉	雄	7	松	本		明
				坂	田	浩	行	_	L	野	大	輔
				江	原	良	博	ń	綱	島	恵	_
				佐	久 間	敏	雄	J	尾	崎		実
				大	髙		浩	5	安	達	継	巳

株主メモ

事 業 年 度 4月1日から翌年3月31日まで

定 時 株 主 総 会 6月下旬

单元株式数100株

定時株主総会の基準日 3月31日

株主名簿管理人東京都港区芝三丁目33番1号中央三井信託銀行株式会社

同事務取扱所〒168-0063 東京都杉並区和泉二丁目8番4号

(郵 便 物 送 付 先) 中央三井信託銀行株式会社 証券代行部 お 問 合 わ せ 先) 電話 (0120) 78-2031 (フリーダイヤル)

同 取 次 所 中央三井信託銀行株式会社 全国各支店

日本証券代行株式会社 本店および全国各支店

(お知らせ)

住所変更、単元未満株式買取請求、名義書換請求および配当金振込指定に必要な各用紙のご請求は、下記 株主名簿管理人中央三井信託銀行のフリーダイヤルまたはホームページをご利用ください。

- ●フリーダイヤル 0120-87-2031 (24時間受付:自動音声案内)
- ●ホームページ http://www.chuomitsui.co.ip/person/p 06.html

ホームページのご案内

株主のみなさまに最新情報をお届けしております。 当社のホームページをぜひご覧ください。

ホームページアドレス

http://www.dts.co.jp/





中期経営ビジョン

お客さまのかけがえのないパートナーとして 独自のソリューション 感動を与えるサービスを心がけ 社員一人ひとりが能力を高めながら 光り輝く個性を発揮し 常に未来を志向して 持続的な成長を目指す良き企業市民グループ

株式会社 DTS

